

São Paulo, 22 de dezembro de 2016.

**O GVlaw, em parceria com a o Núcleo de Metodologia de Ensino da FGV DIREITO SP,
comunica a abertura do processo de seleção para o Curso de Aprimoramento
Docente na área de Técnicas de Negociação para Advogados.**

1. Apresentação

O Curso de Aprimoramento Docente (CAD) é um programa gratuito, aberto à comunidade acadêmica, destinado ao aperfeiçoamento para a docência na pós-graduação, especialmente lato sensu, a partir de métodos participativos.

Nesta edição, ele será voltado à área de **Técnicas de Negociação para Advogados**. Como referencial metodológico, o CAD valoriza formas participativas de ensino, isto é, propostas de ensino e processos de aprendizagem que pressupõem a participação do aluno como protagonista na construção do conhecimento desenvolvido dentro e fora de sala de aula.

Serão analisados criticamente os conteúdos da disciplina Técnicas de Negociação para Advogados, bem como discutidos métodos e critérios para a elaboração de casos utilizados em sala de aula. Também serão debatidos os métodos de avaliação de alunos, suas premissas e seus efeitos para medir o seu conhecimento e o aprendizado, a partir da análise de métodos mais usuais de avaliação e do contraponto da avaliação única *versus* a processual.

Além de promover o aprimoramento da formação de docentes na área de Técnicas de Negociação para Advogados, este Curso busca oferecer um bem público para o ensino jurídico no Brasil, difundindo a reflexão sobre métodos e técnicas de ensino e a construção de abordagens diversas em disciplinas jurídicas que sejam oferecidas não só na FGV DIREITO SP, mas também em outras instituições de ensino superior no país.

2. Estrutura do Curso

O curso tem carga total de 18 horas-aula, divididas em 6 encontros de 3 horas-aula cada, sempre às sextas-feiras e segundas-feiras pela manhã, conforme o calendário abaixo.

Encontro	Data	Horário
1ª aula	03 de fevereiro de 2017	8h às 11h
2ª aula	06 de fevereiro de 2017	8h às 11h
3ª aula	10 de fevereiro de 2017	8h às 11h
4ª aula	13 de fevereiro de 2017	8h às 11h
5ª aula	17 de fevereiro de 2017	8h às 11h
6ª aula	20 de fevereiro de 2017	8h às 11h

Para a 6ª aula, dia 20 de fevereiro de 2017, os participantes deverão elaborar previamente um caso para negociação em sala de aula. Este caso será apresentado aos seus pares, professores e membros da Coordenação do GVlaw, promovendo-se um debate e uma troca de experiências e reflexões acadêmicas a partir da proposta do Curso de Aprimoramento Docente. Cada aluno fará parte de um grupo de discussão presencial de acordo com alocação realizada pelo GVlaw.

Ao final do Curso, serão emitidos certificados aos alunos que, de modo não excludente, obtiverem a frequência mínima de 75% (setenta e cinco por cento) dos encontros, apresentarem o programa de aula e participarem do grupo de discussão realizado no último encontro.

3. Perfil dos Candidatos

O CAD na área de Técnicas de Negociação para Advogados é ofertado, exclusivamente, a docentes ou àqueles que pretendem exercer a docência nesta área. Os candidatos devem ser bacharéis em direito e ter formação ou experiência acadêmica comprovada em Técnicas de Negociação. Não serão aceitas candidaturas que não atendam a esses requisitos.

4. Processo Seletivo

O processo seletivo obedecerá aos seguintes prazos:

- (i) Até 15 de janeiro de 2017: recebimento das inscrições e documentação exigida (ver item 5 deste edital);
- (ii) Até 20 de janeiro de 2017: divulgação do resultado do processo seletivo;
- (iii) Até 23 de janeiro de 2017: confirmação de interesse pelos candidatos selecionados, mediante preenchimento de ficha de inscrição; e
- (iv) 03 de fevereiro de 2017: início do curso.

Os resultados de todas as etapas do processo seletivo serão comunicados individualmente aos candidatos por e-mail. Poderão ser aprovados até 20 (vinte) candidatos, segundo os critérios detalhados nos itens 3 e 5 deste edital.

A matrícula depende da aprovação no processo seletivo.

5. Inscrições

As inscrições deverão ser encaminhadas unicamente por meio eletrônico, até 15 de janeiro de 2017, para o endereço comunicacao.gvlaw@fgv.br, identificadas pelo título **“Processo Seletivo: CAD Técnicas de Negociação para Advogados”**. O mesmo endereço eletrônico deverá ser utilizado para a resolução de qualquer dúvida sobre este processo seletivo.

O candidato deverá encaminhar no momento da inscrição os seguintes documentos:

1. Currículo que descreva experiência profissional e acadêmica do candidato. O Currículo Lattes poderá ser enviado de forma complementar;
2. Comprovação da formação e/ou experiência acadêmica em Técnicas de Negociação (certificado, histórico escolar, declaração, etc.); e
3. Carta de intenções com, no máximo, uma lauda fundamentando a motivação para realização do curso.

Programa de Pós-Graduação Lato Sensu da FGV DIREITO SP (GVlaw)